

Rentabiliser vos exportations ... en améliorant votre productivité »

Réussir au-delà de nos frontières

AMETVS
Congrès 2008

Jean-Charles Vincent, directeur
Direction des partenariats stratégiques

Drummondville, les 5 et 6 novembre 2008

17/11/2008

Plan

- Mise en situation
 - Quelques statistiques et constats
 - Le dollar canadien fort / perspectives
 - Quelques éléments de solution
- Exemples concrets d'amélioration de la productivité
 - Entreprises de services à valeur ajoutée
 - Entreprises manufacturières
- Notre offre de produits
- Nos critères d'analyse
- Notre tarification
- Comment nous joindre

17/11/2008

Quelques statistiques et constats

- Retard de productivité du Québec sur ses voisins

PIB par heure travaillée (2006) :

- Québec : 44,41\$
- Ontario : 48,50\$ (+9 %)
- Canada : 49,74\$ (+12 %)
- États-Unis : 57,40\$ (+29 %)

- Écart augmente : croissance moyenne 98-06

- Québec : 1,2 %
- Canada/Ontario : 1,5 %
- États-Unis : 1,6 %

Depuis 2002, les gains de productivité proviennent plus de la diminution du nombre d'employés que de l'augmentation de la productivité.

Le dollar canadien fort / perspective

- Dollar canadien bas / maintien de la présence sur les marchés étrangers avec des produits à bons prix / marge brute préservée
- L'envers de la médaille : coût plus élevé des équipements d'amélioration de la productivité qu'il faut payer en dollars américains
- Dollar CDN/US à quasi parité : une réalité pendant 110 des 150 dernières années.
- Chefs d'entreprises : 45 % croient que c'est lié aux employés; 21 % croient que c'est lié à l'équipement

Quelques éléments de solution

IQ peut financer, entre autres :

- Conception et réalisation d'un projet d'amélioration de la productivité
- Achat de nouvelles machines et équipement
- Mise en marche / calibrage / processus / goulot d'étranglement / flux tendus
- Conformité à une norme
- Ingénierie des matériaux

17/11/2008

5

Exemple

- L'entreprise : développe, loue et vend en Ontario et ailleurs, de l'équipement de forage et de prospection
- Le projet : améliorer et optimiser sa productivité

Projet

| | |
|--------------------------|---------|
| Bâtiment | 142 600 |
| Amélioration locative | 15 000 |
| Pont roulant | 29 968 |
| Installations sanitaires | 28 800 |
| Climatiseur | 4 835 |

221 203

Financement

| | |
|---------------------|---------|
| Prêt garanti par IQ | 221 000 |
| F/R | 203 |

221 203

- Passera de 4 à 6 foreuses/an à 12 par année
- Raccourcir le délai de livraison

17/11/2008

6

Exemple

- L'entreprise : fabrique et distribue des produits surgelés
- Le projet : adjoindre une pièce d'équipement complémentaire

Projet

| | |
|-----------------|----------------|
| Équipement U.S. | 220 000 |
| | <u>220 000</u> |

Financement

| | |
|-------------|----------------|
| Crédit bail | 200 000 |
| F/R | 20 000 |
| | <u>220 000</u> |

- Augmentation prévue de 20% de la productivité
- Retour sur investissement en deçà de trois ans

17/11/2008

7

Exemple

- L'entreprise : conçoit et fabrique des vérins pneumatiques
- Le projet : optimisation des activités/relocalisation

PROJET (000\$)

| | |
|--|--------------|
| Acquisition d'un bâtiment industriel | 1 700 |
| Coûts indirects (améliorations, rodages, etc.) | 250 |
| | <u>1 950</u> |

FINANCEMENT (000\$)

| | |
|--------------------------|--------------|
| Prêt à terme, garanti IQ | 1 950 |
| | <u>1 950</u> |

- Maintenir des ventes hors Québec à plus de 60 %
- Chaîne d'approvisionnement améliorée

17/11/2008

8

Exemple

- L'entreprise : atelier mécanique spécialisé
- Le projet : augmentation de capacité/réduction des coûts

PROJET

| | |
|-------------------|----------------|
| Équip./machinerie | 329 000 |
| | <u>329 000</u> |

FINANCEMENT

| | |
|-------------------|----------------|
| Prêt IQ (direct) | 197 000 |
| Autre financement | 132 000 |
| | <u>329 000</u> |

- Réduction du coût des lames de scies de 30 000 \$ à 2 000 \$
- Réduction des pertes de matières premières de 20 % à 5 %
- Augmentation de capacité de formage et de cintrage

17/11/2008



9

Exemple

- L'entreprise : fabricant de meubles prêts à assembler
- Le projet : nouvel équipement plus performant

Projet (000\$)

| | |
|-------------------|--------------|
| Équip./machinerie | 2 800 |
| | <u>2 800</u> |

Financement (000\$)

| | |
|---------------------|--------------|
| Prêt IQ | 1 400 |
| Autres financements | 1 400 |
| | <u>2 800</u> |

17/11/2008



10

Exemple

- L'entreprise : fabricant de tissus spécialisés
- Le projet : amélioration de la productivité

| Projet (000\$) | | Financement (000\$) | |
|----------------------|------------|-------------------------------|------------|
| Équipement | 615 | Contribution non-remboursable | |
| Récupération énergie | 97 | Gaz métropolitain | 22 |
| F/R | 150 | Prêt garanti par IQ | 840 |
| | <u>862</u> | | <u>862</u> |

17/11/2008

11

...exemple

- Capacité à livrer en petites quantités et rapidement, avec des exigences précises
- Plusieurs couleurs sur un même tissu et un seul bain
- Tisse en blanc seulement, une seule couleur de fils
- Économie d'inventaire
- Maintien du marché U.S.

17/11/2008

12

Exemple

- L'entreprise : opérateur d'hélicoptères spécialisés pour l'exploration, les travaux sismiques, les relevés géophysiques, la lutte contre les incendies
- Le projet : acquérir deux hélicoptères destinés au marché albertain

Projet (000\$)

Achat et modification
de 2 hélicoptères modèles 3710

3710

Financement (000\$)

Prêt garanti par IQ 3710

3710

17/11/2008

13

...exemple

- Productivité accrue grâce à l'achat plutôt qu'à la location
- Exportation de services conçus, élaborés et développés au Québec
- Entretien effectué au Québec – rétention de 5 emplois
- Ventes hors Québec de 50 % du total à 70 % en trois ans

17/11/2008

14

Notre offre de produits

- Garantie de prêts
- Prêts
- Mesures fiscales

17/11/2008

15

Nos critères d'analyse

- Qualité de la gestion
- Structure financière et ratios
- Viabilité de l'entreprise
- Potentiel de croissance

17/11/2008

16

Notre tarification

| | Garantie de prêt | Prêt direct |
|-------------------------|--|----------------------------------|
| Commission d'engagement | Jusqu'à 1,5 % * | Jusqu'à 1,5 % * |
| Honoraires de garantie | Généralement entre 1 % et 4 % * | |
| Taux d'intérêt | | Variable ou fixe selon le risque |
| Prime | S'il y a lieu, selon le risque et le financement | |

* Du montant du risque

17/11/2008

17

Contactez-nous...

www.investquebec.com

17/11/2008

18